

# Santalucía, socio de Unicaja al comprar el negocio de Aviva por 446 millones

**BANCASEGUROS/** La compañía española, que alcanza 2.100 millones en primas y salta al noveno puesto del ranking, logra diversificar su actividad, centrada hasta ahora en el ramo de decesos.

Elisa del Pozo, Madrid

Por fin se ha resuelto una de las principales incógnitas del sector asegurador español. Tras varios años de movimientos y negociaciones, Aviva se va de España, aunque tardará aún meses en cerrar este proceso. Santalucía le compra por 446 millones varias aseguradoras que suman 783 millones en primas.

La adquisición incluye el negocio de bancaseguros que Aviva, asesorada por Deutsche Bank y Ashurst, tiene con Unicaja, que asciende a 642 millones anuales en primas de seguros de vida, y también el seguro tradicional que asciende a 141 millones en primas, también de vida.

Santalucía, que tuvo en 2016 primas por 1.312 millones, cumple así el objetivo de aumentar su peso en el sector asegurador con compras y salta del puesto número doce del ranking al noveno, con un volumen de primas de 2.090 millones.

Asesorada por KPMG, Hogan Lovells y BNP, Santalucía compra además Aviva Vida y Pensiones, su gestora de fondos de inversión Aviva Gestión y Aviva Servicios Compartidos. Adquiere también el negocio de bancaseguros que la firma británica tiene ahora con Unicaja y su filial Banco Ceiss. Compra, por tanto a Aviva, el 50% de Unicorp Vida, y la misma participación de Caja España Vida. Grupo Unicaja tiene el restante 50% de ambas entidades.

El acuerdo convierte a Santalucía en socio estratégico de seguros de Unicaja, posición que abandona Aviva tras más de dieciséis años de colaboración entre ambos grupos.

## Duero Vida

Duero Vida y Duero Pensiones (50% Mapfre y 50% Ceiss) quedan fuera de la operación al menos de momento. Grupo Unicaja tiene pendiente todavía aceptar la tasación realizada por Willis Towers Watson que el pasado 24 de abril comunicó que, según su valoración, la participación de Mapfre en estas entidades vale 144 millones. Unicaja ejerció su opción de compra sobre esta participación hace más de un año, pero la operación no se ha cerrado por las discrepancias de ambas socie-



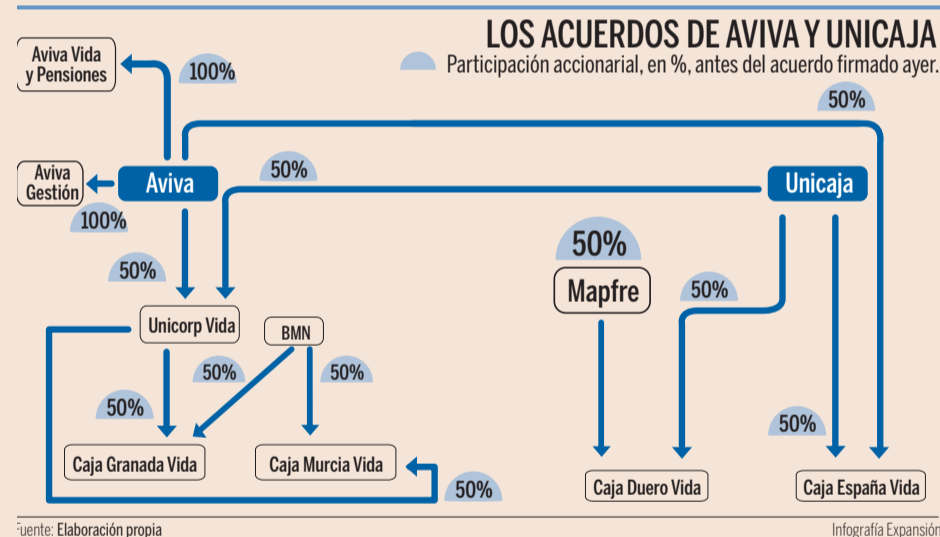
Andrés Romero, director general de Santalucía.



Manuel Azuaga, presidente de Unicaja Banco.



Ignacio Izquierdo, consejero delegado de Aviva España.



**Aviva ha decidido salir de mercados como el español para ir a otros que cree más rentables**

dades en el precio.

Lo lógico es que cuando Unicaja se haga con el 100% de ambas entidades, venda el 50% de las dos a Santalucía.

**La británica iba a reclamar a Unicaja 300 millones por la ruptura de parte de su acuerdo**

Pelayo Vida queda también fuera del acuerdo anunciado ayer. Aviva y Pelayo Mutua comparten a partes iguales su accionariado. Avi-

**Tras separarse de Unicaja, Aviva tiene pendiente resolver el pacto con BMN tras su fusión con Bankia**

va podría comunicar a Pelayo su intención de desprenderse de esta participación, en cuyo caso la mutua tiene voz y voto sobre el nuevo accionista que, previsiblemente, sería Santalucía, entidad que ya tiene acuerdos de colaboración con Pelayo.

Fuera del acuerdo queda también la participación de Aviva y Unicaja en el negocio de bancaseguros de BMN, en proceso de fusión con Bankia.

Unicorp Vida (50% Unicaja y 50% Aviva) tiene el 50% de Caja Granada Vida de la que BMN posee el otro 50%. El acuerdo anunciado ayer

## RÁNKING

Primas en millones de euros.

VidaCaixa	9.491
Mapfre	6.708
Zurich	5.570
Mutua	4.750
Allianz	3.565
Catalana	2.907
Axa	2.577
Generali	2.500
Santalucía	2.100

Fuente: Icea y Santalucía. Infografía Expansión

**El futuro accionarial de Duero Vida y Pensiones y Pelayo Vida queda pendiente**

desgaja Caja Granada Vida que sale de la órbita de Unicorp Vida, que vende su participación a Unicaja Banco y a Aviva. Al mismo tiempo, estas dos firmas recibirán un dividendo extra de Granada Vida de unos 50 millones de euros, cantidad que emplearán en comprar la participación a Unicorp Vida.

## Ampliación

Unicaja, que ha estado asesorada por Uría Menéndez, y Santalucía mostraron ayer su interés en ampliar en el futuro la alianza anunciada para ofrecer a sus clientes productos bancarios y de seguros.

## Aviva ingresa 1.328 millones por rupturas

Cuando Aviva cobre los 446 millones de euros acordados ayer con Santalucía, el grupo británico sumará un total de 1.328 millones recibidos por la rescisión de sus acuerdos de bancaseguros por los que invirtió en su momento 766 millones que le convirtieron en la aseguradora líder en España en la distribución de seguros por las redes bancarias.

En 2012 Bankia pagó 608 millones por la ruptura del acuerdo con la antigua Banca y Aviva, mientras que Abanca desembolsó después 274 millones por la alianza de Caixa Galicia.

El acuerdo alcanzado ahora paraliza la reclamación que Aviva preparaba por la que exigía a Unicaja el pago de 300 millones por incumplimiento de contrato en Caja España Vida con quien exigía la ruptura del acuerdo. Aviva tiene pendiente aún resolver su alianza con BMN, algo que no ocurrirá hasta que no se cierre la fusión con Bankia. Aviva tiene el 50% de Caja Granada Vida y de Caja Murcia Vida y Pensiones, mientras que BMN es dueño del otro 50%, lo que significa que pasará a ser propiedad de Bankia, que volverá a verse las caras con Aviva a quién directa o indirectamente todo indica que tendrá que volver a indemnizar por la ruptura de la alianza de bancaseguros. Bankia tiene a Mapfre como socio estratégico en este negocio y, todo apunta a que recibirá el negocio procedente de BMN, tras la salida de Aviva.

El grupo británico, muy a pesar del equipo gestor español, con Ignacio Izquierdo como consejero delegado, decidió su salida de España para ir a mercados que, en su opinión, son más rentables.

En este apartado podría incluirse la comercialización de seguros de decesos de Santalucía en la red de Grupo Unicaja. Esto supondría una ligera modificación del acuerdo que el grupo andaluz firmó el año pasado con Caser, de quien distribuye seguros generales, que incluyen el de decesos.

Santalucía está controlada por varias familias ligadas al sector inmobiliario que mantienen una fuerte opacidad sobre su identidad. El mayor accionista es Inmobiliaria Prico, con un 20%. Las sociedades Neregur y Salonta poseen cada una el 16,6%

## Unicaja despeja su salida a Bolsa

La venta del negocio de bancaseguros de Aviva y Unicaja sorprendió ayer al mercado. Aunque la resolución de esta alianza estaba pendiente desde hace tiempo poca gente la esperaba ayer. Los planes de Unicaja Banco para salir a Bolsa pueden haber sido el catalizador de este proceso. La entidad andaluza cargaba con la incertidumbre del futuro de la alianza más aún después de que el Frob rebajara en 239 millones de euros el valor de BMN de 1.300 a 1.061 millones de euros al incluir en su tasación el efecto de posibles rupturas en los pactos de bancaseguros.